



GLOBAL PACIFIC
FINANCIAL SERVICES LTD.

Become the advisor of choice for clients stepping into retirement

Submitted by Dan Thorburn on September 16, 2015 - 10:12pm

Image type unknown

96% of clients ages 65 and over are expected to consolidate all assets with one advisor in the next five years. Yet, only



Start bringing your clients' retirement vision to life today

Helping you answer your client's questions:



1

Will I have enough to do what I want?

2

Will I be okay?

3

How can I manage my money?

Here's a link to the planner: HelloLife.canadaLife.com

Complete the online learning course to get details on the process of using the HelloLife planner alongside your clients. The HelloLife planner online learning course is available on [Canada Life RepNet?](#). This course will offer you four learning modules.

Wondering how to get started with your clients?

A great way to introduce your clients to the HelloLife program is through our consumer website, HelloLifeRetirement.com.

This site will give them an overview of the program, so they'll already be familiar with the program once they meet with you.

Check out the "how it works" section of this site that showcases the value you bring to clients.

www.HelloLifeRetirement.com



For more information on the HelloLife program, or to view additional marketing materials, go to [HelloLifeRetirement.com](#). New apps and info folders will be available in October.

HelloLife and design are trademarks of The Great-West Life Assurance Company and are used with permission by The Canada Life Assurance Company.

Canada Life and design are trademarks of The Canada Life Assurance Company.

A NEW PROGRAM FROM



Bonjour la vie ^{MC}

Commencez à réaliser la retraite de rêve
de vos clients dès aujourd'hui

Le planificateur vous aide à répondre aux questions de vos clients :



1

Aurai-je suffisamment d'argent pour faire ce que je désire?

2

Vais-je bien m'en tirer?

3

Comment puis-je durer mon argent?

Voici le lien vers le planificateur : bonjourlavie.canadavie.com

Suivez le cours en ligne afin d'obtenir de l'information sur le processus à suivre pour vous servir du planificateur BonjourLaVie avec vos clients. Le cours en ligne sur le planificateur BonjourLaVie est accessible dans [le Réseau Canada VieMC](#).

Ce cours vous donnera droit à quatre unités de formation continue.

Vous vous demandez comment aborder le sujet avec vos clients?

Le site bonjourlaviealaretraite.com destiné aux clients se veut une excellente façon d'aborder le programme BonjourLaVie.

Ce site donne aux clients un aperçu du programme, si bien qu'ils pourront se familiariser avec lui avant votre rencontre.

Consultez la section « Fonctionnement » de ce site qui met en relief la valeur que vous apportez aux clients.

www.bonjourlaviealaretraite.com



Pour plus d'information sur le programme BonjourLaVie, ou pour accéder à des documents marketing additionnels, visitez [le RéseauRep](#). De nouvelles propositions et notices explicatives offertes en octobre.

BonjourLaVie et le symbole social sont des marques de commerce de La Great-West, compagnie d'assurance-vie utilisées avec permission par La Compagnie d'Assurance du Canada sur la Vie.

Canada-Vie et le symbole social sont des marques de commerce de La Compagnie d'Assurance du Canada sur la Vie.

UN NOUVEAU PROGRAMME OFFERT PAR



Source URL: <https://ftp.globalpacific.com/bulletins/canada-life/2015-09-16/become-advisor-choice-clients-stepping-retirement>